



Oferta de trabajo

Consultor comercial de Software

REQUISITOS Y EXPERIENCIA

- Experiencia en ventas en el sector informático
- Conocimiento medio-alto de informática.
- Experiencia mínima de cinco años en puesto similar, conocimiento de empresa y relación de negocio
- Nivel medio de inglés.

HABILIDADES

- Comunicación efectiva
- Iniciativa y proactividad
- Alta capacidad de trabajo en equipo
- Capacidad de interpretación / resolución de problemas
- Asertividad

FUNCIONES DEL PUESTO

Reportando a dirección comercial, será responsable de las siguientes funciones:

- APERTURA comercial de mercados. Obtener y canalizar en la empresa la información relevante sobre el mercado en su área de competencia; captar y gestionar clientes y ventas objetivo en su área de trabajo.
- VENDEDOR CAPTADOR más que mantenedor y con experiencia y ventas CONSULTIVAS
- Gestionar el área regional de venta asignada: preventa, venta y postventa, presupuestos, incluyendo la gestión administrativa de las ventas.
- Colaborar en la fijación de los objetivos cualitativos y cuantitativos del área regional.
- Planificar el proceso de ventas regional.
- Orientación a incrementar el valor de la Marca.

INSCRIBIRME EN LA
WEB

VER OTRAS OFERTAS
DISPONIBLES



inaCátalog Mobility Sales by INASE

Avenida de Almansa, 84. 46870 Ontinyent (Valencia) | www.inacatalog.com (+34) 962 388 331

